



## Bahay-Kalakal

Ang pagsisimula ng sariling negosyo sa bahay ay isang mabuting pagkakataon. Ang lathalang ito ay magbibigay sa iyo ng ilang kaisipan ng uri ng negosyo na maaaring palakarin buhat sa bahay and magbibigay ng ilang tagubilin sa pagsisimula, sang-ayon at hindi sang-ayon, at makukuhang sanggunian.

### Payo sa Pagsisimula ng negosyo na bahay-kalakal.

- Pumili ng isang balak na negosyong may interes para sa iyo, na mayroon kang talino o pagsasanay, para doon na mayroong pangangailangan at makakaya mong gastusan.
- Gawin ang iyong pagsasaliksik ng palengke. Sa isang bahay-kalakal, tulad ng ibang negosyo, ang pagkuha ng maraming impormasyon tungkol sa parokyano, kakumpetensiya, nagtustos at lugar ng palengke bago magsimula ay mahalagang-mahalaga.
- Gumawa ng kumpletong plano ng negosyo, kasama ang plano sa pananalapi, bago magsimula.
- Tingnan at kunin ang lahat na kailang lisensiya, permiso at rehistro para sa linya ng iyong negosyo. Kasama ditto ang pagtatanong sa iyong siyudad/munisipyo/R.M. upang malaman kung hindi labag sa batas ang pagtatayo ng iyong negosyo buhat sa bahay.
- Ipalimbag ang iyong tarheta, papeleriya, pulyeto atbp. sa isang propesyonal. Ang isang propesyonal na larawan ay mahalaga para isang negosyo na bahay-kalakal.
- Mag-anunsiyo. Masdan at patamaan ang telebisyon at istasyon ng radyo, pahayagan, magasin at mga pahayagang palihan, patungo sa iyong palengke. Gamitin ang pampubliko at espesyal na silid aklatan upang makakuha ng impormasyon. Ang Canadian Advertising Rates and Data (CARD) ay naglilista ng Canadian Publication, telebisyon at istasyon ng radyo at kanilang bayad sa pag-aanunsiyo.
- Sariling-palengke. Pumunta sa tindahan, kumpanya, atbp. upang ipagbili ang iyong serbisyo o produkto ng sarili. Magsiguro na mayroon kang panahon upang malaman ang iyong inaasahang parokyano bago magtangkang “pagbilhan” sila.
- Ituro at mag-disensyo ng lugar ng trabaho na hiwalay sa pangunahing lugar ng iyong pamamahay. Maglagay ng ibang telepono na pang negosyo, fax at Internet koneksyon.
- Maghanap ng karagdagang kailangan na sigurado. Maghanap ng alagad ng batas at maniguro sa sapat na kaligtasan.
- Gamit ang walang bayad pag-aanunsiyo. Magpadala ng balitang lathala, ipakita ang iyong kalakal o serbisyo sa isang patnugot ng pahayagan.
- Huwag kalimutan ang pamamahala/bookkeeping. Ang kakulangan ng pagkadalubhasa sa pangangasiwa ay isa sa pinakamataas na dahilan ng



- pagkabigo ng negosyo. Kumuha na kurso, payo o umupa ng iba upang matutunan mo ang payak na pamamahala, bago magsimula.
- Makipag-usap sa may-ari ng negosyo sa labas na lugar ng iyong palengke upang makakuha ng kaisipan ng pag-asa at kalagayan ng linya ng negosyo.
  - Sumali sa asosasyong pang kalakal, asosasyong pangkabuhayan, at asosasyong pang komunidad (halimbawa: chamber of commerce)business networks o klub upang magtatag ng kontak.
  - Magsiyasat sa buwisan kailangan ng pederal at probinsyal sa Canada Revenue Agency at ang Provincial Retail Sales Tax Office sa probinsya na angkop. Alamin ang halaga ng maaring bawasan para sa gastos ng transportasyon, pagkain ng negosyo at pang-aaliw, gastos sa bahay para sa sariling-trabahong negosyo.
  - **Mga ideya ng bahay-kalakal na negosyo**

Mahalagang malaman ang ibang negosyong nasa ibaba ay maaring kumuha ng pahayag sa lokal na otoridad (halimbawa: kalusugan, sona, atbp.)

**Negosyong Kaugnay ng Arte:**

Antique Refinishing and Repair  
Appraisals – Art, Antique, etc.  
Art Dealership  
Artist  
Cartoonist  
Costume design  
Entertainer  
Film Production  
Illustration/Graphic Arts  
Music/Dance Lessons  
Photography  
Publishing

**Serbisyong Negosyo:**

Accounting  
Advertising/Public Relations  
Answering Service  
Architecture  
Billing Service  
Buying  
Calligraphy  
Collection Agency  
Consulting  
Coupon Clipping Service  
Data Processing  
Detective Agency  
Editing/Proofreading  
Entertainment Bureau

**Sari-sari**

Candy Making  
Catering  
Cooking/Baking  
Dog/Cat Breeding  
Dog/Cat Grooming  
Rentals

**Serbisyong Pansarili:**

Astrology  
Baby Items/Stork Deliveries  
Babysitting/Day Care  
Beauty Salon/Barber/Beauty Consultant  
Bed and Breakfast  
Chimney Sweeping  
Cleaning  
Cooking Lessons  
Counselling  
Dentist's Office  
Doctor's Office  
Gift Basket Service  
Important Dates (Reminder Service for Birthdays, Anniversaries, etc.)



Home Economics  
 Importing  
 Interior Design  
 Inventor's Bureau  
 Lobbying  
 Messenger Service  
 Personnel Agency/Executive  
 Recruitment  
 Research  
 Software Development and Sales

Insurance Agency  
 Lawyer's Office  
 Limousine Service  
 Mobile Home Rental Registry  
 Party Planning  
 Plant/Pet/House Sitting  
 Private Investment  
 Real Estate  
 Resume Writing  
 Sewing/Tailoring/Dressmaking

Stationary—Design and Production  
 Technical Writing  
 Telephone Solicitations/Surveying  
 Trade Shows/Convention Organization  
 Translation  
 Typing/Secretarial/Word Processing  
 Writing

Shopping Service  
 Sports Lessons  
 Telegrams-Singing, Cookie, Balloon  
 Tours, Transportation Services (Children, Seniors, etc.)  
 Videotaping Special Occasions  
 Vocational Counseling

**Negosyong Pagtitingi**

Furniture Retail  
 Home Retailing & Selling  
 Mail Order

**Taga-yari/Disenyo/Kumpunihan**

Clothing Design  
 Doll Manufacturing and Repair  
 Furniture Manufacture and Repair  
 Jewellery Design and Repair  
 Repair-Electrical, Appliance, etc.

**Panghanap-buhay**

Carpentry (karpintero)  
 Contracting  
 Electrician  
 Landscape Design/Gardener/Horticulture  
 Vegetable Growing (pagtanim ng gulay)  
 Plumbing (Tubero)

**Mga sang-ayon at hindi sang-ayon sa Pagtatrabaho sa Bahay****Sang-ayon:**

- Mababang gastos: renta sa opisina/tindahan, paglilibot, bawas sa buwis, pag-aalaga ng bata
- Panahong natipid: magtrabaho kung kailangan lumilikha, pagsama ng trabaho at gawain sa bahay, oras ng pagbiyahe.



- Sariling amo: karapatang mauna sa plano, tuluyang benepisyong pananalapi kapag maganda ang palakad.
- Maaring nasa bahay kasama ang pamilya.

### **Hindi sang-ayon:**

- Lugar trabaho: maaaring mahirap mag-tayo ng permanenteng opisina,seperadong lugar na magtrabaho.Kung kinakailangan makita ng parokyano sa bahay magastos ang magkumpuni o magkaroon ng problema sa paglikha ng propesyonal na larawan.
- Panahon: mahirap maghanap ng lugar na tahimik sa pagtatrabaho,o kabaliktaran,ang trabaho ay mahahati ang panahon sa pamilya/personal na buhay;maaring mahirap na “mag-simula.”
- Paglalakbay: kung kina-kailangan pumunta sa opisina/tindahan ng parokyano maaring maraming oras ng paglilibot at mas mataas na gastos.
- Pagbubukod

### **Sanggunian**

#### **Halimbawa ng mga aklat na magagamit tungkol sa negosyo na bahay-kalakal**

- Dollars on Your Doorstep- Gregory Kishel and Patricia Kishel
- Home Business Opportunities, A Treasury of – Russ Von Hoeschler
- Home Business:The New Reality – Barbara Orser
- Homemade Money – Edna Sheedy
- Women Working Home: The Home-Based Business Guide and Directory- Marion Behr and Wendy Lazar

#### **Halimbawa ng mga aklat tungkol sa Namumukod Tanging Negosyo**

May kaugnayan sa Arte

- How to Make Money in the Antiques and Collectibles Business – Elyse Sommer
- How to Survive and Prosper as an Artist – Caroll Michels
- Promoting and Selling Your Art – Carol Katchen
- Sell Your Photographs – Natalie Canavor
- Selling Your Handcrafts- William Garrison
- Start and Run a Profitable Craft Business – William Hynes

### **Negosyong Serbisyo**

- Successful Conference and Covention Planning – Robert Drain and Neil Oakley
- Words for Sale – Eve Drobot and Hal Tennant, editors



- Starting and Building Your Own Accounting Business – Jack Fox
- Start and Run a Profitable Consulting Business – Douglas Gray
- Complete Guide to a Successful Small Client Tax Practice – Ralph Guyette
- Making Money with Your Microcomputer – Robert Traister and Rich Ingram

### **Sari-sari**

- Get Rich Through Multi-Level Selling – Gini Graham Scott
- Marketing Your Product – Douglas Gray
- Successful Catering – Bernard Splayer
- Marketing Your Service – Jean Withers and Carol Vipperman

### **Pagtitingi**

- Successful Direct Selling – Ronald Bernstein
- How You Too Can Make at Least \$1 Million in the Mail-Order Business – Gerardo Joffe
- Sell it by Mail: Making Your Product the One They Buy – James Lumley
- \$36 000 a Year in Your Own Home Merchandising Business – Barry Masser

Ang Canada-Ontario Business Service Centre (COBSC/CSECO) ay nagbibigay ng impormasyon ukol sa pagnenegosyo sa Ingles at Pranses, ang mga opisyal na wika sa Canada. Ang mga kopya ng ilan sa aming mga pinaka-makakatulong na dokumento ay isinalin sa ibang mga wika. Kung gusto mo ng karagdagang impormasyon sa pagnenegosyo, mangyaring tumawag sa 1-888-576-4444 upang makausap ang isang COBSC/CSECO Information Officer.