



Домашний бизнес

Начать собственный бизнес дома может стать жизнеспособной идеей. Эта публикация даст Вам представление о типах бизнеса, которые можно осуществлять в домашних условиях и предоставит некоторые полезные советы в отношении начала своего дела, преимуществах и недостатках, а также имеющихся ресурсах.

Полезные советы для начала домашнего бизнеса

Выберите интересующую Вас идею, для которой у Вас есть опыт или талант, которая имеет спрос и которую Вы сможете финансировать.

Проведите маркетинговое исследование. В домашнем бизнесе, как и в любом другом бизнесе, очень важно перед началом получить как можно больше информации о покупателях, конкуренции, поставщиках и условиях рынка.

В начале напишите подробный бизнес план, включая финансовую его часть.

Получите все необходимые лицензии, разрешения для Вашего типа бизнеса. Это включает проверку законности занятием этим видом бизнеса в домашних условиях в городских, районных и пр. местных органах власти.

Подготовьте профессионально выполненные визитные карточки, канцелярские принадлежности, брошюры и т.д. Для домашнего бизнеса особенно важен профессиональный имидж.

Проведите рекламу. Просмотрите и выберите телевизионные и радиостанции, газеты, журналы и информационные бюллетени, которые затрагивают Ваш рынок. Проанализируйте эту информацию в общественных и специальных библиотеках. Справочник канадских рекламных рейтингов и данных (CARD) перечисляет канадские издания, теле и радиостанции и публикует их рейтинги.

Займитесь маркетингом сами. Лично посетите магазины, фирмы для того, чтобы предложить свой товар или услугу. Обязательно уделите какое-то время для поиска информации о Ваших потенциальных клиентах прежде чем пытаться им продавать.

Выделите дома рабочую зону, отдельную от основной домашней деятельности. Установите отдельную телефонную линию для бизнеса, факс и подключите Интернет.

Узнайте, нужна ли дополнительная страховка. Сравните предложения нескольких страховых фирм и выберите адекватное страховое покрытие.

Используйте бесплатную рекламу. Разошлите информационные бюллетени, представьте Ваш товар или услугу редактору газеты, радио или теле продюсеру, если это возможно.

Не забудьте об управлении и бухгалтерии. Отсутствие управленческого опыта это один из главных факторов делового банкротства. Запишитесь на курсы, воспользуйтесь профессиональным советом, наймите консультанта и обязательно приобретите некоторые управленческие навыки перед тем, как начинать бизнес.

Поговорите с хозяевами похожих бизнесов за пределами Вашего рынка, чтобы получить представление о потенциале и статусе бизнеса такого типа.



Для установления контактов вступите в профессиональную ассоциацию, деловое сообщество (например, торговую палату), бизнес сеть или клуб.

Узнайте о провинциальных и федеральных налоговых требованиях в Канадском налоговом агентстве и провинциальном налоговом агентстве. Узнайте о разрешимых для домашнего бизнеса списаниях на расходы по автотранспорту, бизнес обеды и развлечения и на расходы, связанные с содержанием домашнего офиса.

Идеи для домашнего бизнеса

Важно отметить, что некоторые из нижеупомянутых бизнесов могут требовать разрешения местных властей (здравоохранения, зонирования и т.д.)

Бизнес, связанный с искусством:

Реставрация и ремонт антиквариата
Оценка – Искусство, антиквариат и т.д.
Художественное агентство
Мастерская художника
Мультипликация
Дизайн одежды
Конферансье
Производство фильмов
Иллюстрирование/Графическое искусство
Уроки музыки или танца
Фотография
Издательство

Бизнес услуги:

Бухгалтерия
Реклама/Связи с общественностью (пиар)
Служба принятия сообщений
Архитектура
Служба расчетов
Закупки
Каллиграфия
Агентство сбора платежей
Консультирование
Вырезание купонов
Обработка данных
Детективное агентство
Редактирование, проверка текстов
Агентство развлечений
Домашняя экономика
Импорт
Дизайн интерьеров
Бюро изобретений
Лоббирование
Посыльное бюро
Агентство по трудоустройству
Исследовательское бюро
Разработка и продажа программного обеспечения
Канцелярские принадлежности —Дизайн и производство

Другие виды бизнеса:

Изготовление конфет
Общественное питание
Приготовление или выпечка еды
Разведение кошек или собак
Уход за кошками или собаками
Прокат

Частные услуги:

Астрология
Детские вещи, доставка предметов для новорожденных
Служба няни/Детский сад
Салон красоты /Парикмахерская/Косметология
Однодневная гостиница
Чистка дымоходов
Уборка
Уроки кулинарии
Консультирование
Зубоврачебный кабинет
Приемная врача
Подарочная служба
Служба важных дат (Служба напоминаний о днях рождения, годовщинах и т.п.)
Страховое агентство
Юридическая контора
Услуги лимузинов
Агентство регистрации передвижных домов
Планирование и подготовка вечеринок
Уход за растениями, домашними животными, домами
Частные инвестиции
Агентство по продаже недвижимости
Написание анкет
Швейное дело/Кройка/Изготовление одежды



Технические тексты
Реклама по телефону/Опросы
Организация торговых ярмарок и конференций
Перевод
Печать/Секретарские услуги/Обработка текстов

Услуги покупок
Спортивные уроки
Телеграммы- поющие, выпечка, воздушные шары
Экскурсии, транспортные услуги (дети, пожилые люди и т.д.)
Бюро путешествий
Видеозапись памятных событий
Советы по выбору профессии

Розничный бизнес:

Продажа мебели
Продажа на дому
Почтовая рассылка

Производство/Дизайн/Ремонт:

Дизайн одежды
Изготовление и ремонт кукол
Изготовление и ремонт мебели
Дизайн и ремонт ювелирных изделий
Ремонт—Электробытовые приборы и т.д.

Мастерские:

Плотник
Строительство
Электрик
Ландшафтный дизайн/Садоводство/Огородничество
Сантехник

Преимущества и недостатки домашнего бизнеса**Преимущества:**

Низкие расходы: аренда офиса/магазина, поездки на работу, налоговые списания, уход за детьми.

Сэкономленное время: работа в самое продуктивное время, совмещение работы с домашними обязанностями, время на поездки.

Сам себе хозяин: определение приоритетов, прямая финансовая выгода в случае хорошего состояния дел.

Можно быть дома вместе с семьей.

Недостатки:

Рабочее пространство: иногда трудно выделить постоянное и отдельное место работы. При необходимости принимать клиентов дома может потребоваться дорогостоящий ремонт, и могут возникнуть проблемы с профессиональным имиджем.

Время: может быть трудно найти спокойное время для работы или наоборот – работа может мешать Вашей личной жизни; может быть тяжело «начинать работать».

Поездки: При необходимости посещать клиентов может потребоваться много времени и дополнительных расходов.

Звукоизоляция.

Источники**Примеры литературы по теме ведения домашнего бизнеса**

Доллары у порога (Dollars on Your Doorstep) – Грегори Кишел (Gregory Kishel) и Патриция Кишел (Patricia Kishel)



Возможности домашнего бизнеса (Home Business Opportunities) – Рас Вон Хошлер (Russ Von Hoeschler)

Домашний бизнес: Новая реальность (Home Business: The New Reality) – Барбара Орсер (Barbara Orser)

Домашние деньги (Homemade Money) – Edna Sheedy

Женщина на работе дома: Руководство и справочник по домашнему бизнесу (Women Working Home: The Home-Based Business Guide and Directory) – Марион Бер (Marion Behr) и Венди Лазар (Wendy Lazar)

Примеры книг по конкретному бизнесу

По искусству

Как заработать деньги на антиквариате и коллекционировании (How to Make Money in the Antiques and Collectibles Business) – Элиз Соммер (Elyse Sommer)

Как выжить и добиться процветания художнику (How to Survive and Prosper as an Artist) – Кэрол Мичелз (Caroll Michels)

Реклама и продажа своего искусства (Promoting and Selling Your Art) – Кэрол Качен (Carol Katchen)

Продайте свои фотографии (Sell Your Photographs) – Нэтэли Канавор (Natalie Canavor)

Продавая свое ремесло (Selling Your Handcrafts) – Вильям Гаррисон (William Garrison)

Займитесь выгодным ремеслом (Start and Run a Profitable Craft Business) – Вильям Хайнз (William Hynes)

Бизнес услуги

Планирование успешных конференций и съездов (Successful Conference and Convention Planning) – Роберт Дрэйн (Robert Drain) и Нил Оукли (Neil Oakley)

Слова на продажу (Words for Sale) – издательство Ив Дробот (Eve Drobot) и Хал Тенант (Hal Tennant)

Создание и развитие своего бухгалтерского бизнеса (Starting and Building Your Own Accounting Business) – Джэк Фокс (Jack Fox)

Создайте выгодный консалтинговый бизнес (Start and Run a Profitable Consulting Business) – Даглас Грей (Douglas Gray)

Подробное руководство для успешного бизнеса по подготовке налоговых деклараций (Complete Guide to a Successful Small Client Tax Practice) – Ральф Гует (Ralph Guyette)

Зарабатывайте деньги с Вашим компьютером (Making Money with Your Microcomputer) – Роберт Трэйстер (Robert Traister) и Рич Инграм (Rich Ingram)

Другая литература

Разбогатеете с помощью многоуровневых продаж (Get Rich Through Multi - Level Selling) – Джини Грэм Скотт (Gini Graham Scott)

Маркетинг Вашего товара – Даглас Грей

Успех в общественном питании (Successful Catering) – Бернард Сплавер (Bernard Splaver)

Маркетинг своих услуг (Marketing Your Service) – Джин Визерс (Jean Withers) и Кэрол Випперман (Carol Vipperman)

Розничная торговля

Успешная прямая продажа (Successful Direct Selling) – Рональд Бернштейн (Ronald Bernstein)



Как Вы тоже можете заработать миллион долларов на заказах по почте (How You Too Can Make at Least \$1 Million in the Mail-Order Business) – Жерардо Джоф (Gerardo Joffe)
Продавайте по почте: Как сделать Ваш товар покупаемым (Sell it by Mail: Making Your Product the One They Buy) – Джеймз Ламли (James Lumley)
36 000 \$ в год на домашнем товарном бизнесе (36 000 a Year in Your Own Home Merchandising Business) – Бэрри Массер (Barry Masser)

Центр услуг предпринимательству «Канада-Онтарио» (COBSC/CSECO) предоставляет деловую информацию на официальных языках Канады – английском и французском. Некоторые из самых полезных наших документов переведены также в порядке любезности и на ряд других языков. За дополнительной информацией по предпринимательству просьба обращаться к сотруднику информационной службы COBSC/CSECO по телефону 1-888-576-4444.