



擴展“在家工作型”企業業務

如果您正在考慮擴展“在家工作型”企業業務，那麼您所面臨的問題與其他正在考慮擴展業務的公司是一樣。在決策及評估過程中，考慮擴展行動的利與弊是很重要的。下文旨在簡要指出您應當考慮的一些問題：

擴展“在家工作型”企業業務意味著什麼？

這可能意味著：

- 增加一條生產線；
- 多接收一名顧客；
- 決定購買更多的設備或工具；或者
- 搬出家庭住宅，遷入一處商業場所

您個人應當考慮哪些問題？

為什麼想要擴展業務？

業務擴展對您本人、您的個人生活和家庭都會有什麼影響？

隨著擴展而來的可能是更高的利潤和更多的問題。

可能意味著離家的時間更多、或者即便在家也不得不犧牲家庭而將時間投入業務。

業務還能為您帶來樂趣嗎？

家裡的人員流量是否會增加？這對您的隱私有何影響？

您需要對業務進行更多的個人財力投入嗎？您有沒有這種資源？您願意冒此風險嗎？

您的擴展計劃與您的短期和長期商業目標是否一致？

擴展取決於您在生意起步和運作時的動力。

擴展是否會為您帶來您所希望和/或需要的更多經濟回報？

擴展是否使您向長期計劃邁進了一步？此長期計劃可能包括最終遷入市內商業區。

利潤前景和回報是否值得您付出時間和財力？



運行方面有何考慮因素？

市場上是否有機會？市場對您的業務擴展會有何反應？

您對此想法做過調查研究嗎？

許多人開始在家創業是以盡可能低的成本嘗試某種想法，並觀察該想法的進展情況如何。

您是否有推廣計劃？

您計劃如何讓潛在顧客知悉您的業務擴展？

在家創業時，您可以進行實驗，看看哪種方式最為有效。

是否需要購買設備？水電設施的連接情況如何？

您是否需要儲存產品？倉庫情況如何？

是否需要進行房屋翻新？

如果您目前與某家公司簽有經銷或特許經營協議，該公司對於您可能增加的產品/服務有沒有限制？

有沒有市政許可及其他監管方面的限制？

有沒有與其他“在家工作型”企業共同開展業務的合作機會？

換句話說，您是獨自運作，還是可以與他人聯合起來互補互利？

您是否有管理技能？

您需要進一步評估自己的能力和技能。

如果自覺不足，您會如何提高自己？這樣做的時間和費用情況如何？

雇員招聘方面有何考慮？

您有沒有確定使計劃成功的成本和資金來源？

您有沒有進行現金流/預算分析，並對自己的想法進行評估？

現金流預測有局限性，不過卻是一種規劃工具，迫使您針對未來發展方向確定成本並預估收入。



您是否有時間表？

您是否有商業計劃？

加拿大 – 安大略省工商企業服務中心 (COBSC/CSECO) 以加拿大官方語言 - 英語和法語 - 提供商業資訊。爲了方便用戶，我們還將一些最常用的文件資料翻譯成了其它語言。如果您需要額外的商業資訊，請致電1-888-576-4444 與COBSC/CSECO 資訊官員接洽。